



## CONTENU DE LA FORMATION

### OBJECTIF

Le titulaire de ce BP Esthétique va devenir un véritable technicien de la beauté (soin, maquillage, modelage, ongles, parfumerie, SPA), mais également un bon commercial (vente de prestations esthétiques, de produits de beauté) et gestionnaire.

### LIEUX

En centre de formation de l'artisanat situé à Nouville et en entreprise.

### PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

- Expression et ouverture sur le monde
- Biologie
- Physique-chimie
- Arts appliqués
- Anglais
- Pratique professionnelle
- Technologie
- Vente
- Gestion de l'entreprise

### MODALITÉ DE VALIDATION

La formation est validée par un diplôme de l'Éducation Nationale de niveau 4.

L'examen se déroule sous forme d'épreuves ponctuelles (examen final)

- Matières générales (écrites et orales)
- Matières professionnelles (écrites et pratiques)



## RYTHME DE L'ALTERNANCE

### ALTERNANCE

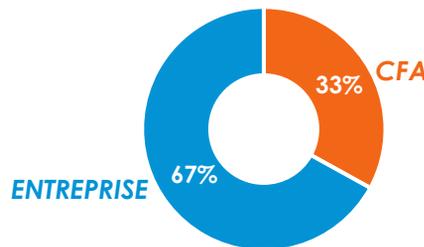
2 semaines en entreprise et 1 semaine de cours théorique et pratique.

### CALENDRIER

Le planning de formation prévoit 13 à 14 semaines de cours en CFA par an.

### DURÉE TOTALE DE LA FORMATION

2 ans, avec 5 semaines de congés payés par an.



## MODALITÉS D'INSCRIPTION

### CONDITION D'ADMISSION

Avoir plus de 16 ans, être titulaire d'un CAP esthétique et valider toutes les étapes de recrutement.



Au cours de sa formation, l'esthéticien va devenir un spécialiste de la beauté et va acquérir une haute qualification dans l'exercice de sa profession qui présente :

- **Une dimension technique** : soin esthétique, maquillage, modelage, onglerie, parfumerie.
- **Une dimension commerciale** : conseil et vente de produits ou de prestations esthétiques.
- **Une dimension administrative et financière** : participation à la gestion de l'entreprise (évolution de l'activité, évaluation des activités promotionnelles, suivi des opérations bancaires).

L'esthéticien est amené à exercer ses activités dans les instituts de beauté, les parfumeries, les ongleries, les grands magasins, les salons de coiffure, les centres de remise en forme, les centres de balnéo et thalassothérapie.

CODE ROME  
**D1208**

## ACTIVITÉS

- **Conseiller et vendre** les prestations et les produits.
- **Mettre en place et animer des actions de promotion** de produits cosmétiques, de produits de parfumerie, de soins esthétiques.
- **Établir un programme de soins esthétiques** du visage, du corps, des mains et des pieds.
- **Réaliser des soins esthétiques** (visage, corps, mains, pieds) en utilisant des techniques manuelles, des produits cosmétiques et des appareils.
- **Concevoir et réaliser des épilations** (visage, corps), **des permanentes des cils, des réparations d'ongles ou des prothèses ongulaires et des maquillages.**
- **Apprécier le résultat** d'un protocole, d'une technique de soins esthétiques.
- **Évaluer la satisfaction de la clientèle.**
- **Assurer le suivi de la clientèle.**
- **Participer à la gestion de l'entreprise.**



## PROFIL MÉTIER REQUIS

**Avoir une présentation physique irréprochable et une hygiène parfaite** : l'esthéticien sera en contact permanent avec diverses parties de plusieurs corps. Une hygiène stricte est donc nécessaire, tant pour les clients que pour le professionnel.

**Avoir un certain sens artistique** : cela est indispensable quand on veut travailler dans le domaine de la beauté.

**Avoir un bon contact et des aptitudes commerciales** : Au contact avec les clients, il doit savoir les mettre à l'aise et leur donner envie de revenir. Il peut être amené à vendre des produits de beauté et doit donc savoir en vanter les mérites dans un discours commercial.

**Être précis, méticuleux et résistant** : le corps est complexe et nécessite des actes soignés.

## EMPLOIS VISÉS

- Esthéticien en institut ou SPA.
- Conseiller/vendeur de produits de beauté.
- Conseiller/vendeur en parfumerie.
- Maquilleur.
- Styliste ongulaire.
- Gérant d'un institut de beauté ou SPA.